



Seminar 4022-17

## Internationaler technischer Vertrieb

### Inhalt

Die für deutsche Unternehmen typische internationale Vermarktung technisch komplexer Systeme hat zur Konsequenz, dass Ingenieurinnen und Ingenieure immer häufiger mit Vertriebsaufgaben konfrontiert werden. Die erfolgreiche Bewältigung dieser Aufgaben setzt Qualifikationen und Kenntnisse in Themengebieten voraus, die im ingenieurwissenschaftlichen Curriculum nur gering ausgeprägt sind.

### Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, diese Anforderungen systematisch und zielgruppenspezifisch zu vermitteln:

- Marketing und Investitionsgütermarketing
- Investitionsgüterkunden: Industrielles Beschaffungsverhalten und Buying Center
- Internationale Auffälligkeiten in der Vertriebsarbeit
- Angebotsmodi und Verkaufsstrategien
- Vertriebsprozesse definieren und beherrschen
- Vertriebssteuerung und –controlling

### Zielgruppe

- Ingenieure und Fachkräfte aus Entwicklung, Vertrieb und weiteren Bereichen technologieorientierter Industrieunternehmen
- Mitarbeiter im technischen Bereich in Führungspositionen oder auf dem Weg dorthin
- Vertriebsingenieure, die am Beginn ihrer Laufbahn stehen oder ihre Erfahrungen ergänzen wollen
- Technische Mitarbeiter aus kleinen und mittelständischen Unternehmen
- Alle, die in Ihrer jetzigen und zukünftigen Tätigkeit die Schnittstellen zwischen Technik, Markt und Management beherrschen müssen.

### Arbeitsmethode

Workshop, Präsentationen und theoretische Inputs, praktische Übungen und Fallbeispiele, Diskussion und Feedback mit den Teilnehmern

### Abschluss

Für die Vergabe eines Zertifikats der FH Kiel wird ein einstündiger Test abgenommen, mit dem ein Studienäquivalent in ECTS-Punkten, der internationalen „Währung“ für Bildungsleistungen, bescheinigt wird. Es ist beabsichtigt, diese ECTS-Punkte in einem geplanten Aufbaustudium an der FH Kiel als externe Studienleistung anzuerkennen. Eine Teilnahmebescheinigung ohne Test ist auch möglich.

**Dozent** Prof. Dr. Tobias Specker



Prof. Dr. Tobias Specker (Jahrgang 1967) war nach Abschluss seines Maschinenbaustudiums zunächst in der Arbeitsvorbereitung und Fertigungsplanung eines mittelständischen Unternehmens in der Druckindustrie tätig. Während und nach Abschluss seines Betriebswirtschaftsstudiums arbeitete er als freiberuflicher Berater und Trainer in den Bereichen Marketing und technischer Vertrieb für verschiedene Unternehmen der Investitionsgüterbranche. Seit 2004 ist er im Rahmen einer Professur für Betriebswirtschaftslehre und Internationales Marketing im Fachbereich Maschinenwesen der Fachhochschule Kiel tätig.

### **Veranstaltungstermin**

3 Tage - Freitag, Samstag und darauffolgender Samstag im September, Oktober, November 2008

### **Seminarzeiten**

Freitag	10:00-18:00 Uhr
Samstag	10:00-18:00 Uhr
Samstag	10:00-18:00 Uhr

### **Seminargebühr**

€ 1.125,00 zzgl. MwSt.

Im Preis enthalten: sämtliche Seminarunterlagen, Mittagessen sowie Tagungsgetränke.

### **Anmeldung**

Schriftliche Anmeldung bis 21 Tage vor Seminarbeginn.

### **Buchungsnummer**

4022-17

### **Informationen**

Kontakt:	B. Eng. Christine Wischmann
Anschrift:	Grenzstraße 3, 24149 Kiel
Telefon:	0431 210-2781
Fax:	0431 210-62781
E-Mail:	info@engate.de
Internet:	www.engate.de

### **Veranstaltungsort**

Tagungsstätte in Kiel

## Interessenformular

per Fax: 0431 210-62781

### Internationaler technischer Vertrieb

**Buchungsnummer:** 4022-17

**Seminartermin:** Sept., Okt., Nov. 2008

**Veranstaltungsort:** Tagungsstätte in Kiel

**Preis:** € 1.125,00 zzgl. MwSt.



### Firmendaten

\_\_\_\_\_  
Name/ Vorname

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße, Nr.

\_\_\_\_\_  
PLZ, Ort

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Anzahl der Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen

\_\_\_\_\_  
Kunden-Nummer  
(falls bekannt)

### Interesse am Seminar Internationaler technischer Vertrieb für Ingenieure im:

- September  
 Oktober  
 November                      2008

**Anzahl der Teilnehmer:** \_\_\_\_\_

### Beratung

Frau B. Eng. Christine Wischmann

Post                      Grenzstraße 3, 24149 Kiel

Telefon                      0431 210-2781

E-Mail                      info@engate.de

Internet                      www.engate.de

### Teilnehmerinformationen

Die Gebühren beinhalten sämtliche Seminarunterlagen, Mittagessen an allen vollen Tagen, sowie Tagungsgetränke und Kaffeepausen. Nach Eingang Ihres Interessenformulars bearbeiten wir ihre Anfrage und setzen uns umgehend mit Ihnen in Kontakt.

Der angegebene Preis versteht sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer.

### Rücktrittsgarantie

Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bis 14 Tage vor Beginn des Seminars ist eine Stornierung der Anmeldung ohne Berechnung von Kosten möglich. Bis 7 Tagen vor dem Seminar wird die Hälfte der Seminargebühren erhoben. Nach Ablauf dieser Frist wird die gesamte Seminargebühr berechnet. Es entstehen keine Kosten, bei Anmeldung eines Ersatzteilnehmers.

Vollständige Teilnehmerbedingungen finden Sie auf unserer Homepage.

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum                      Unterschrift